

Objektprofil 2026

Redaktionelles Konzept
Positionierung
Leserschafts- und Zielgruppendaten
Werbeformate



Redaktionelles Konzept

- Das dreimal im Jahr erscheinende Magazin TiAM – Trends im Asset Management richtet sich an professionelle Investoren im deutschsprachigen Raum. TiAM liefert fundiertes Fachwissen aus erster Hand, hier diskutieren Experten auf Augenhöhe miteinander. Mit einem einzigartigen Konzept, informativen nutzwertigen Beiträgen und der Fokussierung auf die Zielkundschaft nimmt das Fachmagazin TiAM eine besondere Stellung ein und genießt branchenweit hohes Ansehen.
- Für jede Ausgabe recherchiert die Redaktion ein aktuelles Schwerpunktthema und verfasst dazu eine fundierte Titelgeschichte, die das Thema nicht nur aus verschiedenen Blickwinkeln beleuchtet, sondern auch eine Perspektive über den Tellerrand hinaus bietet. Des Weiteren verfassen erfahrene Brancheninsider Fachbeiträge oder führen und geben Interviews.



Redaktionelles Konzept

- Sehr beliebt bei den Lesern ist auch das von TiAM speziell für die Zielkundschaft entwickelte Tacheles-Gespräch, in dem potenzielle Investoren einen für sie interessanten Asset Manager interviewen und dessen Produkte kritisch hinterfragen.
- Interviews und Fachbeiträge können parallel zum Magazin auch auf tiam-fundresearch.de sowie über LinkedIn veröffentlicht werden und sind somit weiteren interessierten Investoren zugänglich. Mit Bausteinen wie diesen bietet TiAM vielfältige Möglichkeiten für crossmediale Marketing- und Vertriebsaktivitäten.

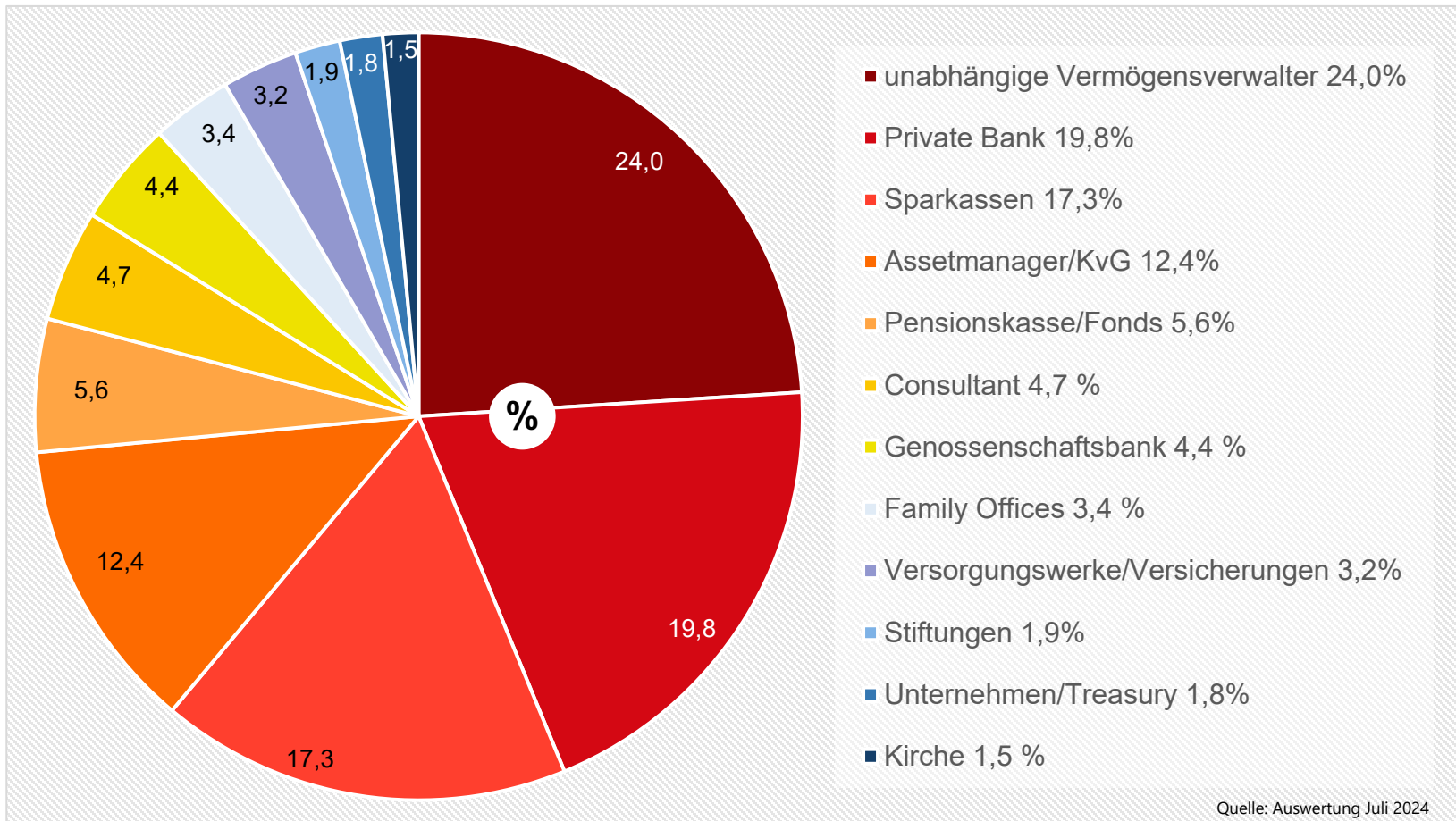


Auflage, Zielgruppe, Termine, Rubriken

- Auflage (Print und Digital): ca. **10.000 Stück**
- Kernleserschaft: professionelle Investoren in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Erscheinungstermine:
Mai, August und Dezember 2026
(Terminübersicht siehe Seite 22)
- Rubriken: Fondsszene, Strategie, Analyse, Private Wealth, Events
- www.tiam-fundresearch.de



Die Kernleserschaft: Professionelle Investoren in Deutschland, Österreich und Schweiz



Die Kernleserschaft: Professionelle Investoren in Deutschland, Österreich, Schweiz und Luxembourg im Detail

Land	In Prozent
Deutschland	89,0%
Österreich	4,0%
Schweiz	5,3%
Luxembourg/Sonstige	1,7%

Quelle: Auswertung September 2024

Anzeigen

**TiAM bietet vorrangig ganzseitige Werbeanzeigen an.
Andere Formate auf Anfrage.**

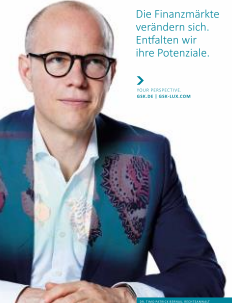
Breite in mm	210
Höhe in mm	280
Beschnitt	3 mm an allen Seiten

Preis Innenteil:	3.900 Euro
Preis Umschlagseiten:	4.900 Euro

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.) und zuzüglich Mehrwertsteuer.

Anzeigen-Beispiele

3SK
STOCKMARK



Die Finanzmärkte verändern sich. Entfalten wir ihre Potenziale.

➤ **TIAM PRIVATE**
www.tiam-private.com

50 Jahre DJE

Ein halbes Jahrhundert Kapitalmarkterfahrung

... auch in unserem ausgewogenen
Mischfonds DJE – Zins & Dividende

www.dje.de/dje-zins-und-dividende-sp

TIAM
Sehr gut

STABILER PARTNER FÜR VOLLEN FONDSERVICE. SO GEHT ASSET SERVICING!

➤ **Neuere Kapitalmarktkenntnisse**
➤ **Verständnis**
➤ **Auf Service & Beratung, Umsetzung und Service**

IPConcept **DZ PRIVATEBANK**

TIAM
Sehr gut

MountainView
THE DATA COMPANY

PORTFOLIO, ANALYSE, REPORTING.

Die MountainView-Tools helfen Ihnen bei der Analyse, Bewertung und Berichterstattung Ihrer Investments. Für Private und Corporate, Hedgefonds, Private Equity, Asset Management, Managementberatung, Investmentbanking, Venture Capital, etc.

WIR MACHEN INVESTMENTS TRANSPARENT.

Die Nummer Eins für den Fund Look-Through in der DACH-Region.

Wir erstellen Ihnen gerne ein unverbindliches Angebot.
info@mountainview.com +49 89 205 2055 www.mountainview.com

Hausse-Couture.

Sieben Sie auf den Trend, der wirklich in vogue ist: unsere Lookfika-Konzepte.

Sieben Sie ein hochkarätiges Designkonzept, das sich in der Modebranche etabliert hat. Sieben Sie ein Konzept, das sich in der Modebranche etabliert hat. Sieben Sie ein Konzept, das sich in der Modebranche etabliert hat.

Überlegen, Investieren.

Deka

TIAM
Sehr gut

Private Markets Access

Private Markets ins Portfolio zu bekommen ist ein langer Weg. Gewesen.

RAI, C&I, S&P, D&D

Fidelity **MOONFARE**

bakersteel
capital markets

Die 2020er: Ein goldenes und grünes Zeitalter

Für Baker Steel steht das weltweite „goldene Zeitalter“ im Vordergrund. Das ist ein Zeitalter, in dem die Kapitalmärkte sich öffnen und die Investoren die Möglichkeit haben, in die Zukunft zu investieren.

TIAM
Sehr gut

Universal Investment

Wir sind der Partner für Ihren großen Auftritt

Von der Fondsaufgabe bis zum Fondservice. Unsere Spezialisten kennen alle Asset-Klassen, wir kennen die gesamte Palette der Fonds-Services und können Sie bei allen Fragen unterstützen. Wir sind Ihr Partner für Ihren großen Auftritt.

TIAM
Sehr gut

Chancen am Anleihemarkt nutzen – mit einer flexiblen Long-Short-Strategie.

Die Anleihemärkte sind ein attraktives Feld für Long-Short-Strategien. Die Chancen sind groß, die Risiken sind gering. Die Renditen sind hoch, die Volatilität ist gering.

Hauptmerkmale der Strategie

1. Ein flexibler, dynamischer Ansatz, der sich an die Marktbedingungen anpasst.
2. Eine hohe Rendite, die sich über die Zeit aufbaut.
3. Eine geringe Volatilität, die das Risiko minimiert.
4. Eine hohe Liquidität, die das Risiko minimiert.
5. Eine hohe Flexibilität, die das Risiko minimiert.

Erfolgreiche Ergebnisse

Die Renditen sind hoch, die Volatilität ist gering. Die Chancen sind groß, die Risiken sind gering. Die Renditen sind hoch, die Volatilität ist gering.

TIAM
Sehr gut

Alpha gezielt nutzen: High-Yield als unterschätzte Renditequelle

Die High-Yield-Märkte sind ein attraktives Feld für Long-Short-Strategien. Die Chancen sind groß, die Risiken sind gering. Die Renditen sind hoch, die Volatilität ist gering.

CANDRIAM

TIAM
Sehr gut

Anzeigen - Sonderformate

Cover-Anzeige

Breite in mm	97
Höhe in mm	97
Beschnitt	3 mm rechts und unten

Preis 2.000 Euro

Genaue Formatangaben auf Anfrage

Inhalts-Anzeige

Breite in mm	85
Höhe in mm	110
Preis	1.250 Euro

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.) und zuzüglich Mehrwertsteuer.



Promotion-Anzeigen / Advertorials

Kurzprofil

Promotion-Anzeigen / Advertorials sind redaktionell angelehnte Seiten, die vom Auftraggeber fertig (Text, Layout, etc.) zur Verfügung gestellt werden.

Feste Bestandteile von TiAM wie das Logo, Ressortbalken, TiAM-Schriften, TiAM-Standardfarben und redaktionelle Textkästen dürfen nicht verwendet werden.

Die Promotion-Seiten müssen in verbindlicher Form vor Druck an den Verlag zur Kenntnisnahme und Freigabe gehen. Diese Seiten werden deutlich mit dem Vermerk „Anzeige“ gekennzeichnet. Der Verlag behält sich vor, inhaltlich fragwürdige Promotion-Seiten abzulehnen.

Typografie

Eine Anlehnung an die Typografie von TiAM ist möglich.

Layout-Bearbeitung

Die Bearbeitung des Layouts kann vom Verlag übernommen werden. Die Kosten dafür werden gemäß dem Aufwand gesondert in Rechnung gestellt.

Breite in mm	210
Höhe in mm	280
Preis	3.900 Euro

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.) und zuzüglich Mehrwertsteuer.

Druckunterlagen

Heftformat:	Breite 210 mm x Höhe 280 mm
Papier:	Umschlag: Bilderdruck 200g/qm Inhalt: 70g/qm
Druckverfahren:	Umschlag: Bogenoffset, Inhalt: Rollenoffset Klebebindung
Druckfarben:	Eurokala/CMYK (keine Sonderfarben wie z. B. Pantone, HKS, etc.) Daten per E-Mail.
Digitale Druckvorlagen:	Bitte beachten Sie, dass der Verlag bei farbigen Anzeigen ohne Anlieferung eines farbverbindlichen Proofs keine Regressforderungen für fehlerhafte Farbwiedergabe akzeptieren kann.

Druckerprofil für Prooferstellung:
Farbprofil für Umschlagsanzeigen:
 Farbprofil ISO Coated-V2 300 (Fogra 39)
Farbprofil für Inhaltsanzeigen:
 PSO_LWC_Improved (Fogra 45L)

Die Profile stehen unter www.eci.org kostenlos zum Download bereit.

Technische Voraussetzungen für die Anzeigenherstellung

Rasterweite:	70er-Raster
Bildauflösung:	300 dpi, Strichzeichnung 1200 dpi bei 1:1 Größe
Skalierung:	Größe der Anzeige und Anzeigenelemente auf 100% anlegen

Beschnitt:	Bitte legen Sie die Dokumente inklusive Beschnitt an. Die Beschnittzugaben im Innenteil/Umschlag betragen 3 mm. Gestaltungselemente der Anzeige, die nicht angeschnitten werden sollen, müssen einen Abstand von mindestens 5 mm zur Formatbegrenzung des Heftes haben.
-------------------	---

Schriften:	Positivschriften ab 6 Punkt halbfett Negativschriften ab 7 Punkt halbfett, serifenlos Schriften und Linien müssen in ihrer Strichbreite mindestens 0,25 Punkt betragen. Vorsicht bei der Verwendung von serifenbetonten Schriften!
-------------------	--

Strichbreite:	Positive Striche mind. 0,25 Punkt Negative Striche mind. 0,3 Punkt
----------------------	---

Adresse für Druckunterlagen und Proofs:	Holderstock Media GmbH Anzeigenproduktion TiAM Seidlstr. 26 80335 München
--	--

Anlieferung digitale Druckunterlagen:	anzeigen@holderstock-media.de
--	--

Kontakt:	Astrid Larsen, Telefon +49 (0) 89/6931 946 16
-----------------	---

Ordnerbenennung:	Tiam_Ausgabennummer_Kundenname_Motiv
-------------------------	--------------------------------------

Haftungsausschluss:	Technische Ausführung, Qualität und Auflösung der Dateien liegen im Verantwortungsbereich des Kunden. Anzeigen müssen technisch einwandfrei sein. Sofern das nicht der Fall ist, wird für eine fehlerhafte Erscheinung keine Haftung vom Verlag übernommen. Als farbverbindliche Mustervorlagen werden ausschließlich Andrucke auf Zeitungspapier anerkannt. Für Anzeigen, die aufgrund von Dateifehlern oder Farbprofilfehlern konvertiert werden müssen, übernimmt der Verlag keine Gewähr!
----------------------------	--

TiAM-Tacheles

Professionelle Investoren interviewen Zielfondsmanager exklusiv für TiAM

Wahl des Investors/ Gastinterviewers	TiAM und Kunde (Zielfondsmanager) in Absprache Voraussetzung ist, dass der Investor in ein derartiges Produkt investieren würde, oder dies bereits tut.
Foto/s	Müssen bereitgestellt werden. Alternativ kann TiAM einen Fototermin organisieren – vorzugsweise in Frankfurt oder München. Bei Anreise eines Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden. Welche Variante genommen wird, sollte unbedingt in Absprache mit dem Investor/Gastinterviewer erfolgen.
Umfang	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.), gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

TiAM-Fachbeitrag

4-seitiger Namensbeitrag eines Asset Managers

Text	Eingereichter Namensbeitrag wird von Redaktion redigiert und vor Veröffentlichung abgestimmt.
Foto/s	Müssen bereitgestellt werden. Alternativ kann TiAM einen Fototermin organisieren – vorzugsweise in Frankfurt oder München. Bei Anreise eines Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an
Umfang / Inhalt	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.), gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

TiAM-Fachbeitrag

2-seitiger Namensbeitrag eines Asset Managers

Text	Eingereichter Namensbeitrag wird von Redaktion redigiert und vor Veröffentlichung abgestimmt.
Foto/s	Müssen bereitgestellt werden. Alternativ kann TiAM gegen Aufpreis einen Fototermin organisieren.
Umfang / Inhalt	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 5.600 Anschläge)
Preis	3.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.), gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

TiAM-Fachbeitrag

02 ANALYSE



Ruhiger Kurs
Optionstrategien
als Halbschritt

Strategien für alternative Einkommensquellen

Covered Call Strategien sind eine clevere Möglichkeit, zusätzliches Einkommen zu generieren, und können die Abhängigkeit von Aktien- und Aktienrenten reduzieren. Solche Optionstrategien sind besonders in volatilen Märkten hilfreich – und heute auch im ETF-Mantel verführbar

Editorial
Alexander Röll

Einkommensquellen sind Einkommensquellen zu finden, die zu Portfolio und Risikoprüfung passen. Optionstrategien bieten Investoren eine Möglichkeit, verschiedene Marktbedingungen zu bewältigen oder bestimmte Ziele zu erreichen, wie etwa die Generierung eines Einkommens oder das Risikomanagement. Neuartige ETFs bieten jetzt ein effizientes Werkzeug, um diese Strategien im Portfolio zu integrieren.

Ein Covered Call-Strategie, bekannt in der Regel den Kauf einer Aktie oder eines Aktienfonds und den Verkauf einer Call-Option auf diese Wertpapiere. Der

ETF-Namen	ISIN	U.S. Aktien 100%	U.S. Aktien 100%	U.S. Aktien 100%
Global Covered Call	US0000100001	US0000100001	US0000100001	US0000100001
US Covered Call	US0000100002	US0000100002	US0000100002	US0000100002
US Covered Call	US0000100003	US0000100003	US0000100003	US0000100003
US Covered Call	US0000100004	US0000100004	US0000100004	US0000100004

Der Covered Call umfasst die Investition in ein ETF und den Verkauf einer Call-Option auf dieses ETF.

Verkauf einer Call-Option bedeutet, dass das Aufwärtstrend der zugrunde liegenden Aktien begrenzt ist, wenn die Option auf die Aktie gestrichelt wird. Im Gegenzug erhält die Strategie eine Prämie für den Verkauf der Call-Option. Daher kann eine Covered Call-Strategie genutzt werden, um zusätzliches Einkommen aus Aktien zu generieren.

Durch Covered Call-Strategien wird die Abwärtsrisiko in dem Maße gemindert, wie Prämien eingenommen werden. In volatilen Märkten können Covered Call-Strategien höhere Einkommen erzielen, da die Optionsprämien historisch gesehen

mit der implizierten Volatilität des zugrunde liegenden Wertpapiers korrelieren. Eine vollständige Abdeckung 100 Prozent Covered bedeutet, dass für den gesamten Wert der im Portfolio gehaltenen Wertpapiere Calls geschrieben werden. Ein vollständig abgesichertes Portfolio maximiert die Einnahmen aus den Optionsprämien, gilt allerdings zugleich Aufwandsgegenstand auf.

Covered-Call-Strategie im ETF
Covered Call-ETFs sind bei einigen Investoren beliebte Strategien, da sie Zeit sparen und potenzielle Nachteile eines etwaigen Managements von Margin Calls vermeiden können, die beim direkten Einsatz von Covered Call-Strategien auftreten können. Obwohl ETFs Verwaltungskosten haben, können dennoch Kostenrisiken entstehen, die aus dem Umfang resultieren, in dem der ETF verwaltet wird, im Vergleich zu den Kosten und Risiken, die mit dem Management durch einen einzelnen Investor verbunden sind. Global X bietet weltweit fünf verschiedene Covered Call-ETFs an, zwei dieser ETFs sind aus der deutschen Börse (siehe Tabelle links).

Diese Strategien können die Einkommensgenerierung eines Investors diversifizieren und sich nicht nur auf Aktien und Aktienfonds beschränken und in der Regel an die Grenzen gehalten, die je nach Wirtschaftslage variieren können. Covered Calls helfen, dieses Einkommen möglicherweise zu diversifizieren. Das Einkommen ist somit weniger an wirtschaftliche Bedingungen gebunden, was zu einem konsistenten Einkommen im Laufe des Jahres führt. Es besteht jedoch weiterhin das Risiko eines Kapitalverlusts bei einer Investition in einen Covered Call-ETF, und Anleger können trotz der zusätzlichen Einnahmen zurück erhalten zu ursprünglich investiert.

Puffer bei rückwärtigen Märkten
Covered Call-Strategien können durch den Erhalt der Prämie der verkauften Call-Option das Abwärtsrisiko der Auswirkungen von Marktschwankungen etwas zu verringern. Dies ist ein ETF, der globalen Aktien bietet eine zusätzliche Ertragsquelle. Dies geht jedoch mit einem höheren Risiko einher. Wenn die Märkte steigen, begrenzen die zugrunde liegenden Aktien oder die daraus resultierenden Aktien, die in diese Aktien investiert werden können, die



Alexander Röll
Investment Strategist
Global X

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

gründet werden. Für langfristig orientierte Investoren können Covered Call-ETFs Strategien darstellen, die Marktschwankungen, in denen Einkommen langfristig wird, hilfreich sein. Ein Covered Call-ETF ist ein

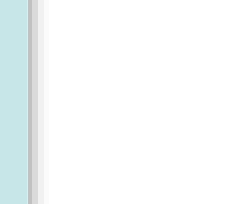
Investmentvehikel, das die Rendite von Aktien und Call-Optionen in einem einzigen Produkt bündelt. Diese ETFs tragen ein Einkommensrisiko, das die Rendite von Aktien und Call-Optionen in einem einzigen Produkt bündelt. Diese ETFs tragen ein Einkommensrisiko, das die Rendite von Aktien und Call-Optionen in einem einzigen Produkt bündelt.

Erfahrt von Prämien versteht der Fonds auf die Möglichkeit, von Kurssteigerungen des Referenzwerts über die Ausübungspreise dieser Optionen hinaus zu profitieren. 1992 schickte weltweit das Risiko von Kursrückgängen des Index. Die durch die Optionen erzielten Prämien könnten nicht ausreichen, um Verluste auszugleichen, die sich über die Zeit durch die Volatilität der zugrunde liegenden Aktien ergaben. Investoren können die Risiken, die mit dem Schreiben von Covered Call-Optionen verbunden sind, dem Risiko abdecken, das mit dem Schreiben von Put-Optionen verbunden sind.

Formel wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, eingeschränkt. Die Erlöse der Optionen in Kraft sind, es sei denn, der Fonds, gemäß der Optionsformel, wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, eingeschränkt. Die Erlöse der Optionen in Kraft sind, es sei denn, der Fonds, gemäß der Optionsformel, wird die Fähigkeit des Fonds, die den Optionen zugrunde liegenden Wertpapiere zu verkaufen, eingeschränkt.

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

gründet werden. Für langfristig orientierte Investoren können Covered Call-ETFs Strategien darstellen, die Marktschwankungen, in denen Einkommen langfristig wird, hilfreich sein. Ein Covered Call-ETF ist ein



Steigender Konsum bringt Investmentchancen

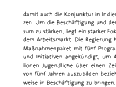
Die australischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und der Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

Editorial
Lorenz und Röll

Die australischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und der Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

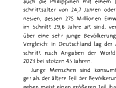
Die australischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und der Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen

Die australischen Schwellenländer verfügen über eine junge Bevölkerung, und der Wohlstand nimmt stetig zu. Das dürfte die Kaufkraft ankurbeln – und Sektoren, die davon profitieren, für Anleger interessant machen



Javier Garcia, CFA
Investment Strategist

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.



Dr. Julian He, CFA
Investment Strategist

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.



Dr. Julian He, CFA
Investment Strategist

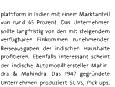
Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.



Dr. Julian He, CFA
Investment Strategist

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.



Dr. Julian He, CFA
Investment Strategist

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.



Dr. Julian He, CFA
Investment Strategist

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

Der Autor ist seit 2022 bei Global X in London als Investment Strategist tätig. In dieser Rolle entwickelt er Anlagestrategien und Risikoprüfungen für seine Beratung der Global X-Kunden. Er ist auch Mitglied des Global X-Kunden Rates und ist ein aktiver Teilnehmer bei verschiedenen anderen Initiativen.

TiAM-Interview

TiAM-Redakteur interviewt Fondsmanager, 4-seitig

Foto/s	Müssen bereitgestellt werden. Alternativ kann TiAM einen Fototermin organisieren – vorzugsweise in Frankfurt oder München. Bei Anreise eines Fotografen außerhalb dieser Städte fallen evtl. zusätzliche Reisekosten an
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden.
Umfang/Inhalt	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 4 Seiten (entspricht ca. 11.200 Anschläge)
Preis	6.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.), gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

TiAM-Interview

TiAM-Redakteur interviewt Fondsmanager, 2-seitig

Foto/s	Müssen bereitgestellt werden. Alternativ kann TiAM gegen Aufpreis einen Fototermin organisieren.
Interview	Kann vor Ort live auf Tonband aufgenommen werden oder schriftlich geführt werden.
Umfang/Inhalt	- Bilder - Charts/Grafiken von dem Produkt - ca. 2.800 Zeichen pro Seite / max. 2 Seiten (entspricht ca. 5.600 Anschläge)
Preis	3.900 Euro – inkl. PDF der Heftversion exkl. Bildrechte Dritter
Premium-PDF	Aufbereitet inkl. TiAM-Logo, ohne Seitenzahlen etc. Bearbeitungsgebühr: 150,- Euro exkl. Bildrechte Dritter

Preise verstehen sich abzüglich Agentur-Provision (ggf.), gilt nicht für Bearbeitungsgebühr, und zuzüglich Mehrwertsteuer.

TiAM-Exklusiv: Wir produzieren für Sie einen Fachbeitrag oder ein Interview

Content-Paket „Basic“

- A. TiAM (2-Seiten – Fachbeitrag oder Interview)
 - B. Verlängerung des Beitrages auf TiAM FundResearch
- Gesamtpreis: 4.900 Euro

Zusatzmodule

1. **Social-Media-Einbindung (LinkedIn)** des TiAM-Beitrages
Preis: 990 Euro
2. **Verlängerung** im 14-tägigen Newsletter
TiAM FundResearch
Preis: 1.200 Euro
3. **Exklusiv-Mailing**
Preis: 3.900 Euro

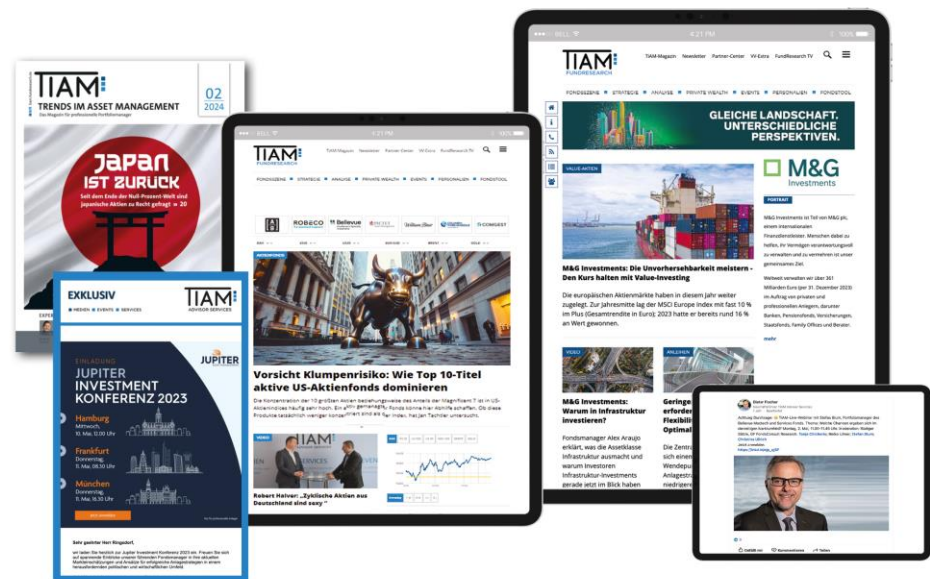
Rabatte

Bei Buchung des Content-Paket Basic + einem Zusatzmodul: 3 % Sonderrabatt

Bei Buchung des Content-Paket Basic + zwei Zusatzmodulen: 5 % Sonderrabatt

Bei Buchung des Content-Paket Basic + allen Zusatzmodulen: 10 % Sonderrabatt

Alle Preise verstehen sich ohne weitere Rabatte/Abzüge und zuzüglich Mehrwertsteuer.



TiAM-Roundtable „Sachwerte-Investments“ und „Trends und Produkte“

TiAM Advisor Services organisiert für bis zu fünf Asset Manager Roundtable zum Thema „Sachwerte-Investments für den Milliardenboom“ und zum Thema „Diese Trends und Produkte verändern die Welt“. Dabei tauschen sich die Sales-/ Country Chefs unter Moderation von TiAM Advisor Services zu dem aktuellen Stand und der weiteren Entwicklung des jeweiligen Themas aus.

Mediapaket „Special“:

- A. TiAM (bis zu 6 Seiten allgemeine Berichterstattung inklusive einem Fondsportrait je Partner)
- B. Verlängerung Beitrag online auf www.fundresearch.de
- C. Social-Media-Verlängerung (LinkedIn)
- D. 14-Daily-Newsletter

Preise:

/ 1 Roundtable: 7.450 Euro
/ 2 Roundtable: 12.900 Euro

Termine „Sachwerte-Investments“

18.06.2026
 Moderation: Peter Gewalt

Termine „Diese Trends und Produkte verändern die Welt“

Globale Trends wie demografischer Wandel, Ökologie, Raumfahrt, New Energy, Biotec, KI, Digitalisierung, Mobilität, Sicherheit sowie die passenden Produkte dazu.

10.02.2026 / 12.05.2026
 Moderation: Peter Gewalt

Alle Preise verstehen sich ohne weitere Rabatte/Abzüge und zuzüglich Mehrwertsteuer.

Termine

	TiAM 01/2026	TiAM 02/2026	TiAM 03/2026
Anzeigenschluss	17.04.2026	17.07.2026	06.11.2026
Abwicklung von Textformaten	10.04.2026	10.07.2026	30.10.2026
Zusenden von Werbeanzeigen	27.04.2026	27.07.2026	16.11.2026
Erscheinungstermin	29.05.2026	26.08.2026	16.12.2026
Geplante Themen u.a.*	ETFs: Die neuen Varianten. Was sie professionellen Investoren bringen TiAM-Test: Die besten aktiven Fondsgesellschaften TiAM-Test: Die besten Sachwerte-Fonds Smarte Ideen: Welche Fonds das Zeug zum Champion haben Top-Rohstofffonds: Diese Portfolios performen stark	ELTIFs: Diese Fallen und Produkte sollten Investoren jetzt kennen Rohstoffe: Was Fondsmanager leisten (und was nicht) Digital Investments: Was der Markt für Profi-Investoren bietet Smarte Ideen: Welche Fonds das Zeug zum Champion haben Top-Aktienfonds: Diese Portfolios schlagen sich langfristig am besten	Ausblick 2027: Das sagen Deutschlands Top-Entscheider TiAM-Test: Die besten Service-KVGs Exotisch: Kunst, Yachten, Autos für professionelle Anleger Smarte Ideen: Welche Fonds das Zeug zum Champion haben Top-Anleihenfonds: Worauf Investoren aktuell setzen sollten

*Änderungen aus aktuellem Anlass behält sich die Redaktion vor

Referenzen

AB Europe	Deka Institutionell	LOYS
Aberdeen Standard Investments	DJE	Lupus Alpha
Acatis	DWS	M&G Investments
Amundi Asset Management	DZ PRIVATBANK	Metzler Asset Management
Aviva Investors	Fidelity International	MFS Investment Management
AXA Investment Managers	Franklin Templeton	Natixis
Baillie Gifford	Global X	Neuberger Berman Group
Bank J. Safra Sarasin	Hansainvest	ODDO BHF Asset Management
BayernInvest	Hauck Aufhäuser Lampe	Pictet Asset Management
Bellevue Asset Management	Huber, Reuss & Kollegen	Robeco Deutschland
Berenberg Bank	Insight Investment	Schroder Investment Management
BlackRock / iShares	Invesco Asset Management	StarCapital
Blue Bay	IP Concept	State Street Global
BNP Paribas Investment	J.P. Morgan Asset Management	T. Rowe Price
BNY Mellon	Jupiter Asset Management	UBS Asset Management
Candriam Asset Management	Kames Capital	Vanguard Asset Management
Columbia Threadneedle	Landesbank Berlin	u.v.m.
Carmignac Asset Management	Lloyd Fonds	

Ihre Ansprechpartner im Verlag

Geschäftsführer:

Dieter Fischer

Telefon +49 (0) 89/2441 802 25
d.fischer@advisor-services.de

Objektleitung/Anzeigenverkauf/Kooperationen:

Belinda Lohse

Telefon +49 (0) 89/2441 802 66
b.lohse@advisor-services.de

Verlag:

TiAM Advisor Services GmbH

Seidlstraße 26
80335 München
Telefon +49 (0) 89/2441 802 50
Fax +49 (0) 89/2441 802 69
www.advisor-services.de



Weitere Angebote/Möglichkeiten
innerhalb der TiAM-Familie
auf Anfrage.

Hinweis zum Internet: Der Verlag ist berechtigt, die Anzeigen, die aus den für TiAM erteilten Schaltaufträgen resultieren, im Rahmen seiner technischen und betrieblichen Möglichkeiten ergänzend auch in seinen Online-Medien zu veröffentlichen. AGB: www.fundresearch.de/fundresearch-wAssets/tiam/docs/AGB_TiAM_2025.pdf